

Communiqué de presse

Mercredi 21/03/2007



Personalized Nursing Services

Forte croissance confirmée des résultats de PNS

Mons (Ghlin), le 21 mars 2007 – Les performances enregistrées au premier semestre 2006 par la société de soins infirmiers en centres spécialisés et à domicile Personalized Nursing Services, en abrégé PNS (Euronext Bruxelles : PNSB), ont été renforcées par les chiffres du second semestre.

Ainsi, le total des ventes et prestations annuelles de PNS s'est établi à 1.645 K€, en comparaison de 2005 où il avait atteint 1.032 K€, soit un bond en avant de 63%. Cette croissance s'explique tant par les nouveaux contrats signés tout au long de l'année avec divers centres d'hébergement pour personnes handicapées, que par la continuité de l'extension des services infirmiers à domicile dans la zone de Mons.

Les 50 K€ de différence entre le plan d'affaire (1.698 K€) et le résultat atteint (1.645 K€) trouvent leur origine dans une durée légèrement allongée du temps nécessaire à la signature des contrats, pour laquelle la stratégie commerciale a entre-temps été ajustée pour assurer les objectifs de 2007.

Sur le plan des résultats, PNS a dégagé un bénéfice net final de 137 K€, ce qui signifie près de 4 fois le gain de 36,7 K€ réalisé au titre de l'exercice 2005. Par rapport aux 180 K€ du plan d'affaire, soit 5 fois le gain de 2005, la différence provient essentiellement de 3 facteurs :

- de l'augmentation volontaire des frais de publicité pour préparer les extensions géographiques des activités de domicile dans les zones de La Louvière et du Brabant Wallon au vu de la durée plus longue des activités de pré-ventes (coûts prévus en 2007 mais actionnés en 2006) ;
- des coûts de personnel de 2% supérieurs aux prévisions au vu de la difficulté de trouver le personnel qualifié dans certaines zones du pays ;
- des 50 K€ de revenus manquants.

PNS confirme dès lors le paiement des dividendes tel qu'annoncé préalablement.

Enfin, pour 2007, PNS s'annonce confiant de respecter son business plan, en l'occurrence de réaliser 2.250 K€ de chiffre d'affaire et quelque 200 K€ de résultat net. Cette confiance se base sur les activités de vente déjà bien entamées, mais aussi sur le renforcement de la structure de management démarré en début d'année, établissant une gouvernance forte (entre autres avec un comité de direction hebdomadaire, une redistribution des rôles et responsabilités, une méthode pour la prise de décision et une approche systématique tant dans la stratégie, le suivi financier que dans la résolution de problèmes). Ceci pour permettre à PNS de maîtriser ses activités en renforçant l'accent sur la qualité, plaçant les patients au centre de sa stratégie opérationnelle.

Pour de plus amples informations, veuillez contacter :

**D'Aniello Nicola – Administrateur Délégué
+32 (0)70 220 221 – E-mail : daniello_nicola@pns-be.com**